

## Leiter Vertrieb Nahverkehr (m/w) in Neumarkt (Metropolregion Nürnberg)



Die RAIL.ONE GmbH ist Qualitätsführer im Bereich der Produktion von Spannbetonschwellen in Deutschland. Wir erreichen dies durch konsequente Ausrichtung unserer Organisation auf klare Strukturen und sichere Prozesse. Wir suchen Sie als Nachfolger im Zuge unserer Nachfolgeplanung für unseren Hauptsitz in Neumarkt.

### Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Verantwortung für den Vertrieb Nahverkehr der RAIL.ONE GmbH
- Kostenstellenverantwortung (Budget-Planung- und -Verfolgung)
- Führung der Mitarbeiter im Bereich
- Verantwortung für die Entwicklung und Fortschreibung der Teil-Strategie Nahverkehr
- Koordination der Marktbeobachtung in relevanten Märkten
- Gezielte Akquisition von Kunden, Aufträgen und generelle Geschäftsanbahnung
- Betreuung bestehender Kunden- und Geschäftskontakte
- Koordination der internen Schnittstellen zu allen anderen gemäß Prozessbeschreibungen/Verfahrensweisungen beteiligten Abteilungen (insbesondere Konstruktion, Produktion, Auftragszentrum, Logistik)
- Impulsgeber und Treiber für Weiterentwicklungen der Produkt- und Dienstleistungspalette im Bereich Nahverkehr



### **Ihr Profil/ Ihre Qualifikationen:**

- Erfahrungen und nachweisbare Erfolge im Vertrieb ähnlicher Produkte und Dienstleistungen in den relevanten Märkten
- Technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation, ggf. kaufmännisches Studium in Kombination mit produktspezifischen technischen Kenntnissen
- Aktiver Gestalter auf Basis ausgeprägten unternehmerischen Denkens
- Tiefgehende Marktkenntnisse zur Kundenstruktur, zu Partnern und Produkten
- Erfahrung in Personalführung inklusive konsequenter zielgerichteter Mitarbeiterentwicklung
- SAP-Anwenderkenntnisse wünschenswert
- Erfahrungen im Projektmanagement von Vertriebsprojekten von Vorteil
- Fremdsprachenkenntnisse: Englisch konversationssicher
- Hohe Kompetenz in der zielorientierten Verhandlungsführung
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse, die zur Wahrnehmung der Budgetverantwortung und der Steuerung verbundener kaufmännischer Schnittstellen befähigen
- Konsequentes Handeln und Zielverfolgung (=Treiber von Veränderungen)
- Hohes Maß an Flexibilität und Handlungsvarianz
- Teamfähigkeit im Sinne von erfolgreicher Interaktion in unterschiedlichen Teamsituationen
- Prozessorientiertes Geschäftsverständnis

Haben wir Ihr Interesse für diese Herausforderung geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen – am besten per Email im PDF-Format.

RAIL.ONE GmbH, Abteilung Personal, 09181/8952-0, [personal@railone.com](mailto:personal@railone.com)